

ELINKEINO-OHJELMAN VALMISTELU

KYSELY YRITYKSILLE PALVELUTARPEISTA



26.8.2026

BUSINESS
Kangasala



KYSELYN TOTEUTUS

Kysely tehtiin Business Kangasalan Hakosalo CRM:n kautta. Kysely lähti kaikkien Kangasalla sijaitsevien yritysten henkilöyhteystiedoille, joilla ei ole sähköisen viestinnän kieltoa. Kysely oli avoinna 11.08.2026 - 23.08.2026 ja se lähti 2016 henkilölle, 7 vuorokauden kuluttua muistutusviesti vastaamattomille.



55

VASTAUSTA

58%

VASTAAJISTA
YKSINYRITTÄJIÄ

2,7%

VASTAUS-
PROSENTTI

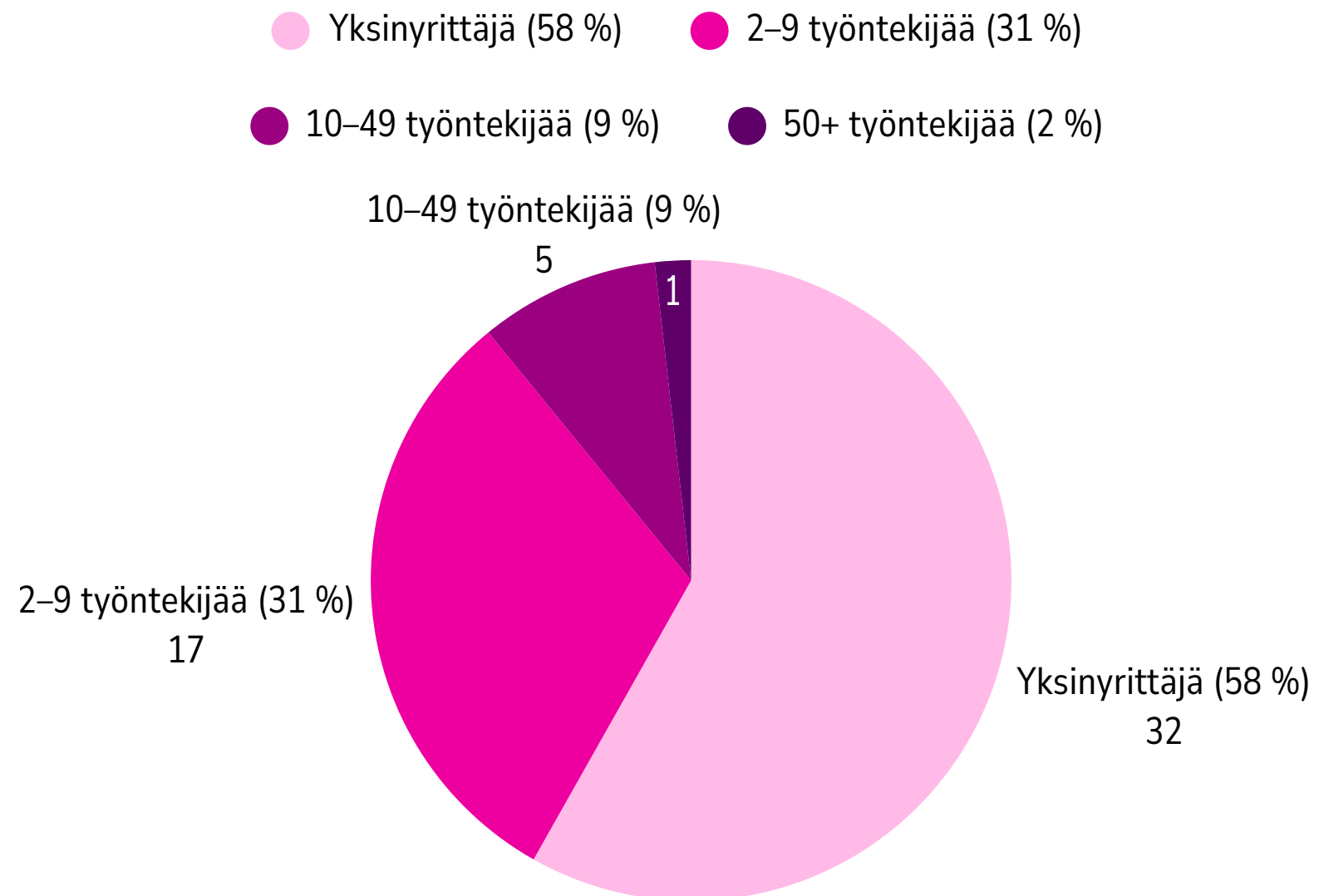


55 YRITYKSEN NÄKEMYS BUSINESS
KANGASALAN TULEVISTA PALVELUTARPEISTA

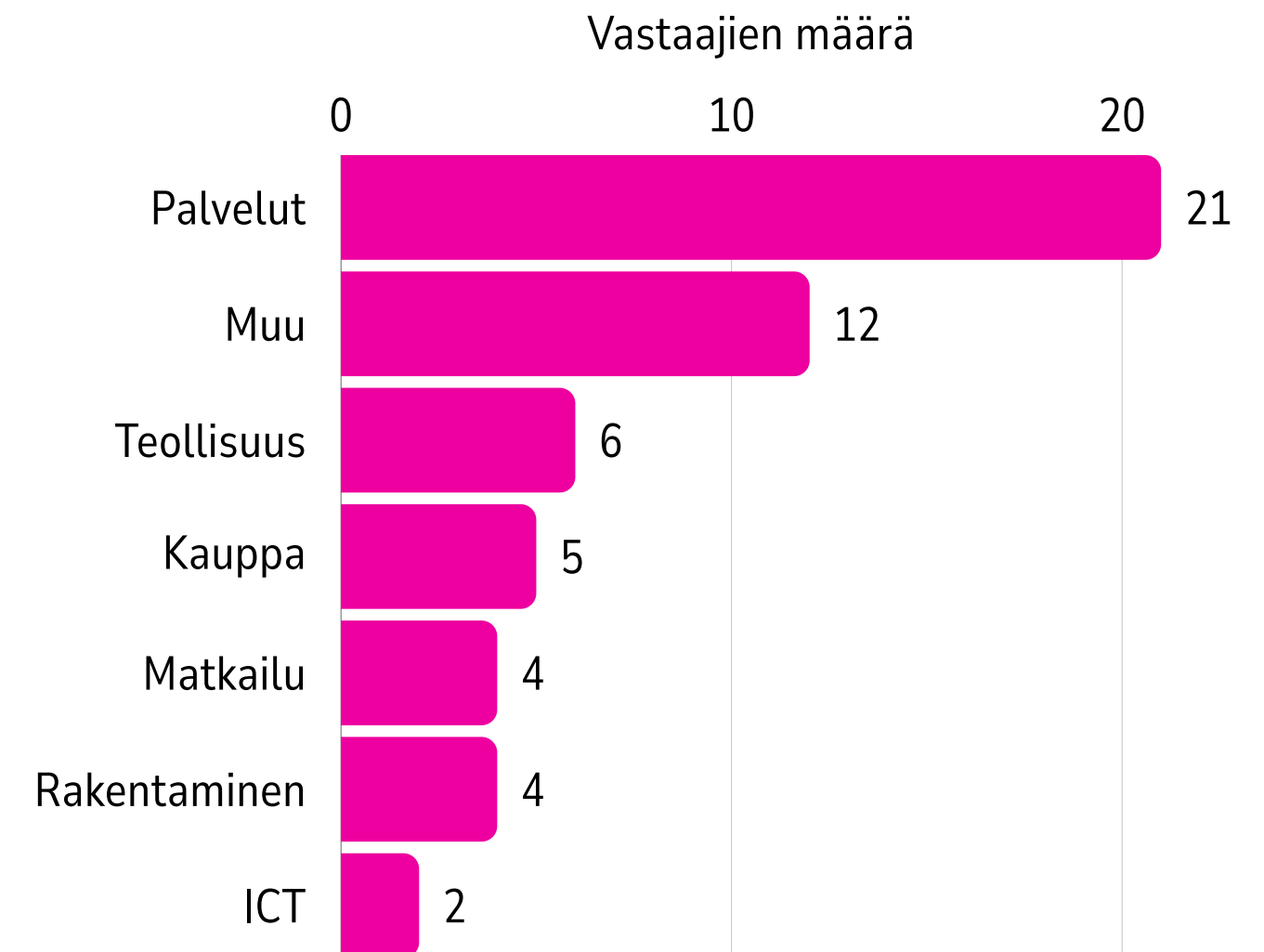
VASTAAJAPROFIILI

58 % vastaajista on yksinyrittäjiä ja 89 % alle 10 henkilöä työllistäviä yrityksiä. Tulokset kuvaavat ensisijaisesti mikro- ja pienyritysten näkemyksiä.

YRITYKSEN KOKO



TOIMIALA

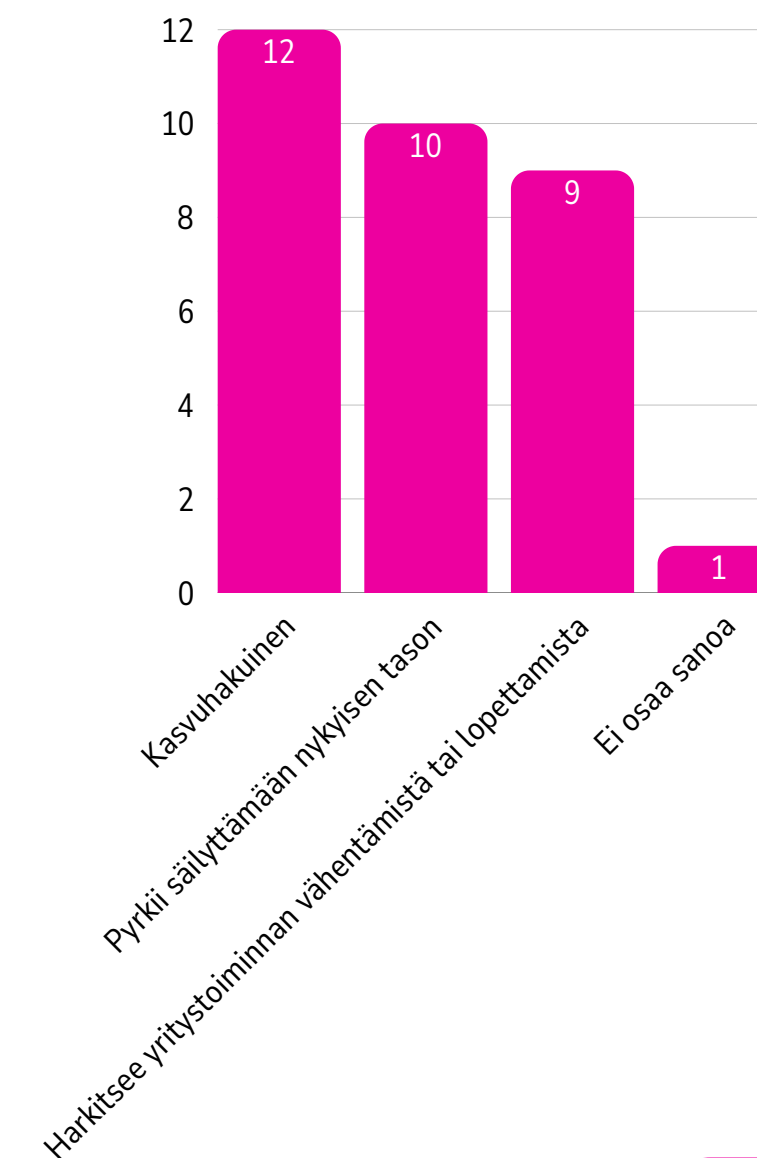


VASTAAJAPROFIILI

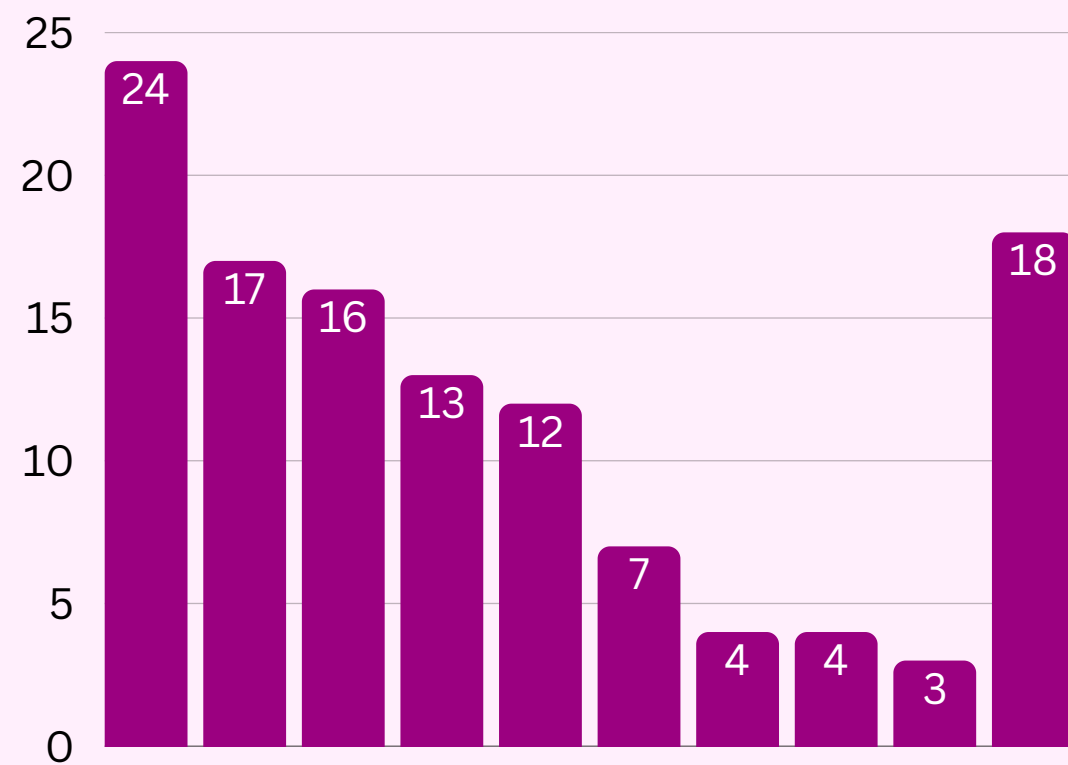
BUSINESS
Kangasala

YKSINYRITTÄJÄT

- YKSINYRITTÄJISTÄ SUURIN RYHMÄ ON KASVUHAKUISET YRITTÄJÄT (38 %)
- LÄHES YHTÄ SUURI JOUKKO PYRKII SÄILYTTÄMÄÄN NYKYISEN TOIMINTATASON (31 %)
- 28 % YKSINYRITTÄJISTÄ HARKITSEE TOIMINNAN VÄHENTÄMISTÄ TAI LOPETTAMISTA



VASTAAJIEN KÄYTTÄMÄT BUSINESS KANGASALAN PALVELUT



Verkostoitumistilaisuudet ja tapahtumat
Koulutukset ja infotilaisuudet
Uutiskirje ja verkkosisällöt
Yritystapaamiset
Toimitila- ja tonttipalvelut
Perustamisneuvonta
Matkailuyhteistyö
Rahoitus- ja kehittämispalvelut
En ole käyttänyt palveluita

OMAN YRITYSTOIMINNAN KANNALTA HYÖDYLLISIMMÄT PALVELUT, AVOIN KYSYMYS 41 VASTAUSTA:

1 KOHTAAMISET JA VERKOSTOT

- Paikalliset tapahtumat, yrittäjien kohtaamiset ja verkostoitumismahdollisuudet nousivat useimmin esiin hyödyllisinä palveluina. Monet vastaajat pitivät arvokkaana mahdollisuutta tavata muita yrittäjiä ja luoda uusia yhteistyösuhteita.

2 ASiantunteva NEUVONTA JA TUKI

- Yritystapaamiset, rahoitus- ja kehittämispalvelut sekä henkilökohtainen sparraus koettiin tärkeäksi tueksi yritystoiminnan kehittämisessä.

3 AJANKOHTAINEN TIETO JA OSAAMISEN KEHITTÄMINEN

- Koulutukset, infotilaisuudet, uutiskirjeet ja verkkosisällöt auttavat pysymään ajan tasalla ja kehittämään liiketoimintaa.



Hyödylliseksi koettiin usein ihmisten kautta saatu apu, ei pelkästään yksittäinen palvelutuote.

YRITYKSET KAIPAavat TUKEA KASVUUN JA KÄYTÄNNÖN KEHITTÄMISEEN

Kysyimme yrityksiltä missä asioissa yrityksesi tarvitsee eniten tukea seuraavan kahden vuoden aikana (yritysten tarpeet) ja mitä seuraavista palveluista käyttäisit, jos niitä olisi tarjolla (kiinnostavimmat palvelut).

YRITYSTEN TARPEET (N=52)

➤ KASVU JA LIIKETOIMINNAN KEHITTÄMINEN	17
➤ MARKKINOINTI JA NÄKYVYYS	17
➤ RAHOITUS JA INVESTOINNIT	14
➤ MYNNIN KEHITTÄMINEN	13
➤ VERKOSTOITUMINEN	10
➤ TEKOÄLY JA DIGITALISAATIO	9
➤ OSAAVAN TYÖVOIMAN SAANTI	7
➤ TOIMITILAT TAI TONTIT	6
➤ KANSAINVÄLISTYMINEN	4
➤ MATKAILUYHTEISTYÖ	4
➤ OMISTAJANVAIHDOS	3

KIINNOSTAVIMMAT PALVELUT (N=49)

➤ MYNNIN JA MARKKINOINNIN SPARRAUS	19
➤ SÄÄNNÖLLINEN YRITYSTEN SPARRAUSOHJELMA	16
➤ KASVUHAKUISTEN YRITYSTEN MENTOROINTI	13
➤ YKSINYRITTÄJIEN VERTAISRYHMÄT	11
➤ TEKOÄLYKLINIKKA	9
➤ RAHOITUSHAKEMUSTEN SPARRAUS	9
➤ OMISTAJANVAIHDOSNEUVONTA	9
➤ KANSAINVÄLISTYMISEEN LIITTYVÄ NEUVONTA	7
➤ HANKINTA- JA TARJOUSRINGIT	6
➤ REKRYTOINTIPALVELUT	4
➤ DIGITAALINEN YRITYSNEUVOJA	1

MIKÄ ON PARASTA BUSINESS KANGASALAN TOIMINNASSA?

- Helposti lähestyttävät ja auttavat asiantuntijat
- Henkilökohtainen palvelu ja paikallistuntemus
- Verkostoitumismahdollisuudet
- Aktiivinen viestintä ja tiedottaminen
- Positiivinen ote yrittäjyyden edistämiseen

MITEN BUSINESS KANGASALA VOISI TUKEA YRITYKSIÄ PAREMMIN?

- Lisää verkostoitumista ja yritysten välisiä kontakteja
- Markkinoinnin ja myynnin tuki
- Rahoitus- ja investointineuvonta
- Pitkäjänteinen sparraus ja mentorointi
- Kansainvälistymisen tuki

MITÄ (KAIKISTA TARJOLLA OLEVISTA) YRITYSPALVELUISTA PUUTTUU?

Esiin nousseet kehityskohteet:

- Yritysten välisen yhteistyön koordinointi
- Juridinen neuvonta
- Pienten yritysten toimitilat
- Yrittäjäverkostot ja vertaistuki
- Viranomaisyhteistyön sujuvuus (kaavoitus, luvat)

POIMINTOJA BUSINESS KANGASALAN PALAUTTEISTA:

Se on tehnyt "ruususen unessa" nukkuvasta Kangasalasta myös yrittäjille vetovoimaisen Kaupungin -> jatkakaa samaan malliin.

Tunnelma on, että sinne on helppo ottaa yhteyttä ja vastaanotto on myönteinen.

Saavutettavuus, aktiivinen viestintä, monipuolisesti huomioitu erikokoiset yritykset.

Henkilökunta on aktiivista ja helposti tavoitettavaa. He kuuntelevat herkällä korvalla.

Aktiivista näyttäisi olevan.

Monipuolinen osaaminen ja toimiva tiedotustoiminta yritysten suuntaan.

Osaava ja tehokas porukka. Ei jää yksin ongelmien kanssa.

Ystävälliset ja helposti lähestyttävät työntekijät, jotka on aina valmiita auttamaan.

YRITYSTEN MENESTYS RAKENTUU YHTEISTYÖSTÄ JA YRITTÄJÄMYÖNTEISESTÄ TOIMINTAYMPÄRISTÖSTÄ

Mitkä ovat tärkeimmät Kangasalan yritysten menestymiseen vaikuttavat tekijät seuraavien vuosien aikana? Vastausvaihtoehtoja oli yhteensä 14 ja lisäksi vastaaja sai täydentää vastaustaan avoimella kommentilla. Neljä selvästi eniten valittua vaihtoehtoa olivat:

- | | |
|---------------------------------------|----------------|
| ➤ YRITYSMYÖNTEINEN PÄÄTÖKSENTEKO | 36 KPL (70.6%) |
| ➤ SUJUVAT LUPA- JA VIRANOMAISPALVELUT | 23 KPL (45.1%) |
| ➤ KAUPUNGIN JA YRITYSTEN YHTEISTYÖ | 18 KPL (35.3%) |
| ➤ SUJUVAT LIIKENNEYHTEYDET | 12 KPL (23.5%) |

